

# Technisches Vertriebsmanagement I Bachelor

## 1. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Grundlagen ABWL	VO	D	Grundlagen ABWL	3
Buchhaltung	ILV	D	Financial Accounting	3
Grundlagen Maschinenbau Grundlagen Elektrotechnik Grundlagen technische Physik	ILV ILV ILV	D D D	Basis Technik	6
Mathematik Statistik	ILV ILV	D D	Mathematik & Statistik	3 3
Zeitmanagement & Lerntechniken Teambildung Präsentation	UE* UE* UE*	D D D	Social Skills 1	2 2 2
Business English Basics Business English	UE UE	E E	Englisch 1	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

## 2. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Bilanzierung	ILV	D	Financial Accounting	3
Kostenrechnung	ILV	D	Grundlagen ABWL	3
Grundlagen Vertrieb Grundlagen Marketing Social Media	VO VO ILV	D D D	Grundlagen Marketing & Vertrieb	2 2 2
Spezifische Anwendungen E&E Labor E&E	ILV UE	D D	Basis Elektrotechnik & Elektronik (E&E)	4 2
Spezifische Anwendungen M&A Labor M&A	ILV UE	D D	Basis Maschinen & -anlagenbau (M&A)	4 2
Technical English 1 Technical English 2	UE UE	E E	Englisch 2	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

## 3. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Process & Quality Management	ILV	E	BWL 1	3
Projektmanagement	ILV	D	BWL 2	3
New Sales Management International Reporting & Sales Ratios	ILV ILV	E E	Sales Management 1	6
Grundlagen des bürgerlichen Rechts Unternehmensrecht	ILV ILV	D D	Recht 1	6

Meetings & Negotiations International Marketing & Sales Basics	UE ILV	E E	<b>Englisch 3</b>	4 2
Mechatronik Technische Systeme Antriebstechnik	UE UE UE	D D D		<b>Vertiefung Technik</b>

<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>
-----------------------	--	--	--	-----------

#### 4. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS	
Grundlagen wissenschaftliches Arbeiten Schreibwerkstätte Finanzierung	UE UE ILV	D D D	<b>BWL 2</b>	2 1 3	
International B2B Marketing & Sales Sales Psychology & Sales Strategies	ILV ILV	E E		<b>Sales Management 2</b>	2 4
Moderation Risiken im Onlinehandel Verhandlungsführung im techn. Vertrieb International Sales Lab	UE* ILV UE* UE	D D D E			<b>Skills im Vertrieb</b>
CRM Practice Vertriebssoftware	ILV ILV	E D	<b>IT-gestützter Vertrieb</b>	4 2	
Projektarbeit Technischer Vertrieb	PS	D		<b>Techn. Anwendung im Vertrieb</b>	
<b>Spezialisierungen (1 von 2)</b> <b>M&amp;A</b> Internationale Technische Dokumentation	ILV	D	<b>Techn. Anwendung im Vertrieb</b>		
<b>E&amp;E</b> Internationale Technische Dokumentation	ILV	D		<b>Techn. Anwendung im Vertrieb</b>	3

<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>
-----------------------	--	--	--	-----------

#### 5. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Innovations- & Technologiemanagement International Networks & Cluster		D E	<b>BWL 3</b>	6
Bachelorseminar: Vertrieb (1.Teil)	SE	D/E		<b>Bachelorarbeit 2</b>
Vertriebsrecht inkl. Datenschutz Business Game (Business Simulation)	ILV	D/E	<b>Recht 2</b>	
Konfliktmanagement Business Leadership Skills Digital Sales Competences	UE* ILV ILV	D E E		<b>Social Skills 2</b>
<b>Spezialisierungen (1 von 2)</b> <b>M&amp;A</b> Bachelorseminar: M&A (1.Teil) Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb Projektarbeit M&A	SE UE PS	D D D	<b>Bachelorarbeit 1</b> <b>Integrierte Anwendung: Technik &amp; Vertrieb</b>	
<b>E&amp;E</b> Bachelorseminar: E&E (1.Teil) Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb Projektarbeit E&E	SE UE PS	D D D		<b>Bachelorarbeit 1</b> <b>Integrierte Anwendung: Technik &amp; Vertrieb</b>

<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>
-----------------------	--	--	--	-----------

**6. SEMESTER**

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Module	ECTS
Intercultural Management	ILV	E	<b>BWL 4</b>	2
Außenhandel	ILV	D		2
Praktikums-Workshop	UE*	D		2
Bachelorseminar: Vertrieb (2. Teil)	SE	D	<b>Bachelorarbeit 2</b>	3
Praktikum				12
Bachelorprüfung				6
<b>Spezialisierung M&amp;A</b>				
Bachelorseminar: M&A (2. Teil)	SE	D	<b>Bachelorarbeit 1</b>	3
<b>Spezialisierung E&amp;E</b>				
Bachelorseminar: E&E (2. Teil)	SE	D	<b>Bachelorarbeit 1</b>	3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

VO: Vorlesung | ILV: Integrierte Lehrveranstaltung | UE: Übung | UE\*: Übung mit geringem Prüfungsaufwand | SE: Seminar | PS: Projektseminar