

Technisches Vertriebsmanagement I Bachelor

1. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Grundlagen ABWL	VO	D	Grundlagen ABWL	3
Buchhaltung	ILV	D	Financial Accounting	3
Grundlagen Maschinenbau Grundlagen Elektrotechnik Grundlagen technische Physik	ILV ILV ILV	D D D	Basis Technik	6
Mathematik Statistik	ILV ILV	D D	Mathematik & Statistik	3 3
Zeitmanagement & Lerntechniken Teambildung Präsentation	UE* UE* UE*	D D D	Social Skills 1	2 2 2
Business English Basics Business English	UE UE	E E	Englisch 1	3 3
Summe der ECTS				30

2. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Bilanzierung	ILV	D	Financial Accounting	3
Kostenrechnung	ILV	D	Grundlagen ABWL	3
Grundlagen Vertrieb Grundlagen Marketing Social Media	VO VO ILV	D D D	Grundlagen Marketing & Vertrieb	2 2 2
Spezifische Anwendungen E&E Labor E&E	ILV UE	D D	Basis Elektrotechnik & Elektronik (E&E)	4 2
Spezifische Anwendungen M&A Labor M&A	ILV UE	D D	Basis Maschinen & -anlagenbau (M&A)	4 2
Technical English 1 Technical English 2	UE UE	E E	Englisch 2	3 3
Summe der ECTS				30

3. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Process & Quality Management	ILV	E	BWL 1	3
Projektmanagement	ILV	D	BWL 2	3
New Sales Management International Reporting & Sales Ratios	ILV ILV	E E	Sales Management 1	6
Grundlagen des bürgerlichen Rechts Unternehmensrecht	ILV ILV	D D	Recht 1	6

Meetings & Negotiations International Marketing & Sales Basics	UE ILV	E E	Englisch 3	4 2
Mechatronik Technische Systeme Antriebstechnik	UE UE UE	D D D		Vertiefung Technik

Summe der ECTS				30
-----------------------	--	--	--	-----------

4. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS	
Grundlagen wissenschaftliches Arbeiten Schreibwerkstätte Finanzierung	UE UE ILV	D D D	BWL 2	2 1 3	
International B2B Marketing & Sales Sales Psychology & Sales Strategies	ILV ILV	E E		Sales Management 2	2 4
Moderation Risiken im Onlinehandel Verhandlungsführung im techn. Vertrieb International Sales Lab	UE* ILV UE* UE	D D D E			Skills im Vertrieb
CRM Practice Vertriebssoftware	ILV ILV	E D	IT-gestützter Vertrieb	4 2	
Projektarbeit Technischer Vertrieb	PS	D		Techn. Anwendung im Vertrieb	
Spezialisierungen (1 von 2) M&A Internationale Technische Dokumentation	ILV	D	Techn. Anwendung im Vertrieb		
E&E Internationale Technische Dokumentation	ILV	D		Techn. Anwendung im Vertrieb	3

Summe der ECTS				30
-----------------------	--	--	--	-----------

5. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Innovations- & Technologiemanagement International Networks & Cluster		D E	BWL 3	6
Bachelorseminar: Vertrieb (1.Teil)	SE	D/E		Bachelorarbeit 2
Vertriebsrecht inkl. Datenschutz Business Game (Business Simulation)	ILV	D/E	Recht 2	
Konfliktmanagement Business Leadership Skills Digital Sales Competences	UE* ILV ILV	D E E		Social Skills 2
Spezialisierungen (1 von 2) M&A Bachelorseminar: M&A (1.Teil) Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb Projektarbeit M&A	SE UE PS	D D D	Bachelorarbeit 1 Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	
E&E Bachelorseminar: E&E (1.Teil) Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb Projektarbeit E&E	SE UE PS	D D D		Bachelorarbeit 1 Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb

Summe der ECTS				30
-----------------------	--	--	--	-----------

6. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Module	ECTS
Intercultural Management	ILV	E	BWL 4	2
Außenhandel	ILV	D		2
Praktikums-Workshop	UE*	D		2
Bachelorseminar: Vertrieb (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 2	3
Praktikum				12
Bachelorprüfung				6
Spezialisierung M&A				
Bachelorseminar: M&A (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Spezialisierung E&E				
Bachelorseminar: E&E (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Summe der ECTS				30

VO: Vorlesung | ILV: Integrierte Lehrveranstaltung | UE: Übung | UE*: Übung mit geringem Prüfungsaufwand | SE: Seminar | PS: Projektseminar